



ST1238AL : 雙贏談判攻略

日期及時間 2020年8月25日(二),全日10:00-5:00 , 6 小時

對象 適合企業中高層管理者及希望提升談判技巧的人士

顧問 劉國煒先生 (Mr. Alex Lau)

- 課程介紹
1. 雙贏談判應具有的概念
 - 談判發生的條件和性質
 - 談判的動機 /潛在原理
 - 談判是雙贏的決策過程
 2. 談判前應做好的準備工作
 - 心理準備 · 做到知己知彼
 - 整理分析洽談資料
 - 物色理想的談判人選
 - 制定切實可行的談判方案
 3. 談判中不同階段的主要目標及任務
 4. 談判時如何讓步和拒絕
 - 讓步的原則、實施策略
 - 在談判中如何有效拒絕
 5. 如何突破談判的僵局
 - 形成談判僵局的主要原因
 - 突破談判僵局的策略與技巧
 - 案例 /角色扮演 / 談判實戰模擬

- 學員讚譽
- 有passion, 節奏掌握得好
 - Well structured
 - 整體不錯 · 遊戲非常inspiring · 容易令人留下印象
 - 角色扮演 · 雙方評判過程中不斷brain storm帶給自己新睇法
 - Role play · 可以實踐所學

費用

原價 :	早鳥優惠 :	會員優惠 :
HK\$1,900	HK\$1,700 (開課前兩星期報名)	HK\$1,620 (只限網頁會員於早鳥時段透過網站報名)

上課地點 九龍長沙灣道833號 · 長沙灣廣場第二期11字樓1111室[荔枝角港鐵站A出口]